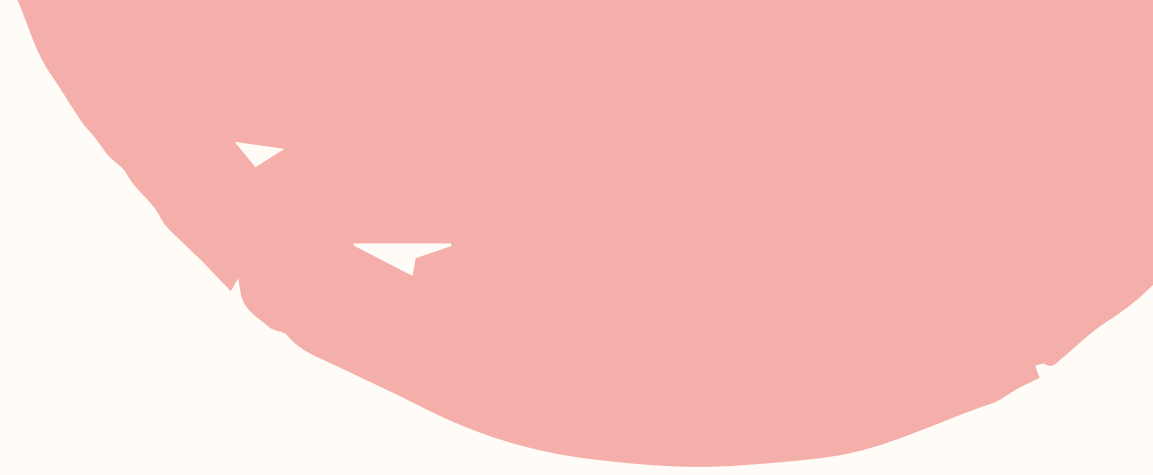
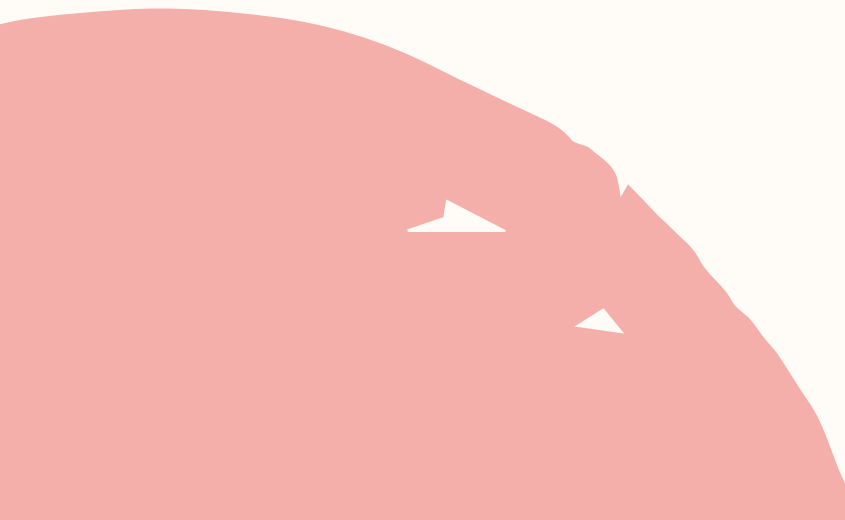




＼フォロワーさんの心を掴んで離さない／

ストーリーズ戦略

7つのポイント



自己紹介

- **会社員**
- **5歳と1歳のママ**
- **毎月安定して月50万円の収入あり**
- **SNS指導実績150名以上**
- **お客様の売上アップ100%**
- **あなたから買いたい！と言われる仕組み作りのプロ**

**売上に伸び悩んでいる人、なかなかお問い合わせが増えない人に向けて
SNS集客×ファン化を軸に売上を向上させるサポート**

ストーリー機能とは？



28
投稿

481
フォロワー

48
フォロー中

はッピー | 売上に伸び悩む人のためのSNS集客×ファン化の専門家
＼月100万達成したい人向けの売上向上をサポート／
📺 売上低迷中でも1ヶ月で30万を達成できる豪華5大特典はこちら↓

- ◎お客様の売上UP率100%
 - ◎SNS指導実績150名以上
 - ◎フォローするとお問合せが増えます
 - ◎あなたから買いたい！と言われる仕組み作り
 - ◎30代5歳と1歳のママ
- lin.ee/kYoOmFz

プロフィールを編集

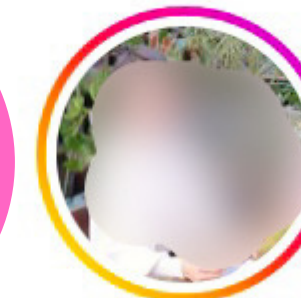
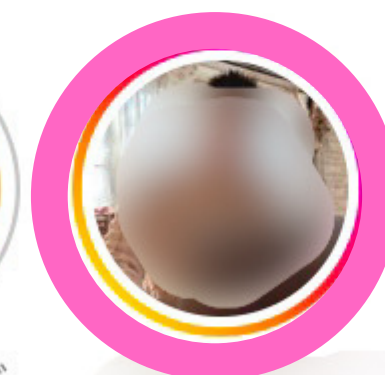
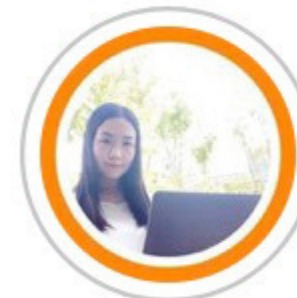
広告ツール

インサイト

ショップを追加



Instagram ∨



ストーリーズ



ストーリーズ 17時間



CHECK



100人見て分かった！
自己投資しても
稼げない人の
特徴 5選

swipe→

@happy_to_u2



ストーリーズ 15時間



このあと22:00から
初インスタライブやるよん♪
プロフィール写真変えたんだけど、
気づいてくれるかな...

インスタライブま ⑤
であと

00:00:00
時間 分 秒



ストーリーズ 3時間

Openside · I Just Wanted You >



初ライブを終えて😭😭😭💕

7:13
ハッピーさん、昨日は初インスタライブありがとうございました！はじめてのインスタライブとは思えないくらい存在感あって光輝いてました😊
聞いていて、ハッピーさんの分析力凄いなと思いました！分析に関するお話聞きたいです。ハッピーさんのインスタライブ楽しみにしてます😊

えー、嬉しい💕💕
聞いてくださる方ありきのライブなので参加者さんには感謝しかないです！✨
本当にありがとうございました💕

23:05
こんばんは。
LIVEお疲れさまでした😊
5歳と1歳のお子さんを育てながら遅くまでスゴイです！
内容的にも、これまで参加したLIVEの中で一番充実感があり、すごく勉強になりました。
また頑張る気力が湧いてきた。ありがとうございました！

わー、最高の褒め言葉をありがとうございます💕💕
また頑張れそうって思ってもらえるきっかけになったことが嬉しいです😊
こちらこそありがとうございました！

インスタライブ、勉強になりましたー😊
に当てはめていろいろやってみます💖💖💖

おおー！！
インプットしたことを早速ご自身のビジネスに当てはめて行動される姿勢！
素敵です〜😊
質問もしてくださり本当にありがとうございました😊

LIVEお疲れ様でした！
早速ご返信いただきありがとうございます😊
すごくためになったLIVEでした。くれぐれもご無理なさらず😊

そう言っただけで嬉しい💕💕
そしてお気遣いの言葉まで😊💕遅い時間まで聞いてくださりありがとうございました！

**ストーリーをあげる
目的を理解しよう**

①認知（接触回数）

②ファン化

③誘導やお知らせ

**ストーリーであげるべき
具体的な内容**

①気づきを与える（ノウハウ）

②憧れ

③共感



Colors
Stella Jang

利益出てるだろうなーって思う飲食店は
確実に子供を意識してる。

子供にくじ引きをさせる飲食店。

子供を無料にして親（バックエンド）から利益を取るお店。

子供がまた行きたい！と言って、親を連れ出すような仕掛け
がたくさんあるお店はやっぱ人が入ってる。

どこで利益を取るか分かって仕掛けるお店は
そりゃ儲かるよねってこと。

昨日はヤクルトもらったり、あめもらったり、
ゼリーもらったり、色々もらった1日でした😂



今日も元気出していこー





Buddy
平井 大

んー、最高！！😁

キャンプに来ています。
1年前はミルクしか飲めなかつた娘が今はBBQと一緒に楽しんでいる。

子供の成長はあっという間。

だからいつでもどんなときも。
今この瞬間を全力で楽しもう😁

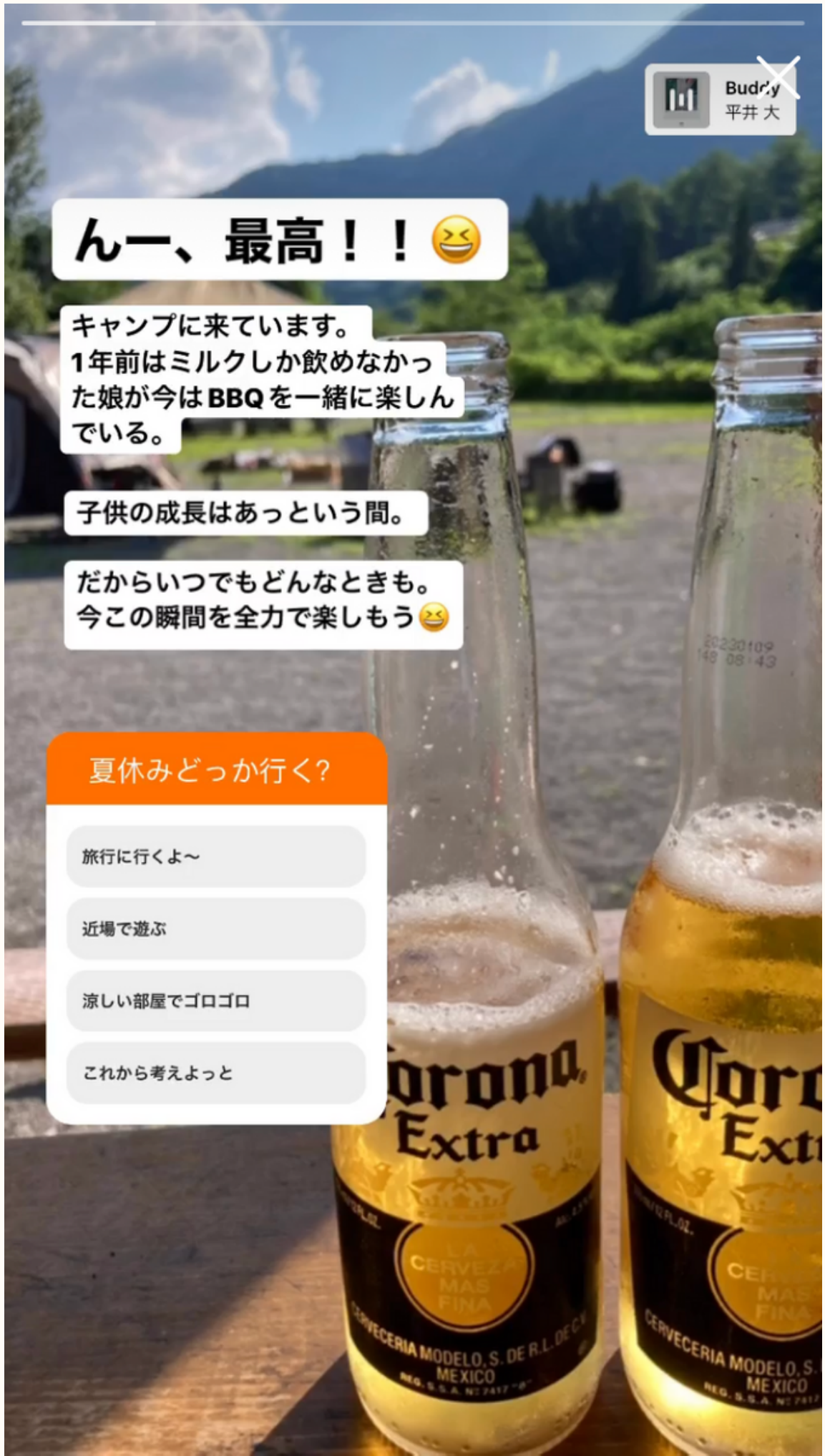
夏休みどっか行く？

旅行に行くよ～

近場で遊ぶ

涼しい部屋でゴロゴロ

これから考えよっと





会社員しながら副業はじめて良かったこと①

子供のやりたいことを
させてあげられる。

子供がやってみたいといえば、
水泳でも体操でもバレエでもなんだって
挑戦させてあげられる。

数年前までは教育費や
将来のお金に対する不安があったけど

今では自分がやりたいことは
どんどん挑戦していいんだよって伝えています。



【POINT 1】

価値のあるノウハウを
アップしよう

月収〇〇〇万円って聞くと
神のように思うかもしれないけど

やってることはみんな一緒。

「人を集めてモノを売る」

実績が大きい人は単に、

- ・リストが多い
- ・商品単価が高い
- ・商品数が多い

だけだったりする。

それをどれだけ数多く
積み上げたか

シンプルな話なのです😊

フォロワーはいるのにファンができないと思っている人へ

「無料でここまでやるの？」と思わせたら
一瞬でファンはできます。

たとえばDMでお悩みをいただいた人に
長文で解決策をつたえる

1人のお悩みに対してその人専用の
個別動画を撮って解答する

ぶっちゃけここまでやる人はほぼいない。

だからこそやれば
「あなたから買いたい！」って思ってもらえる。

誰もやらなそうなことを
誰よりも徹底してやることがファン化への近道。

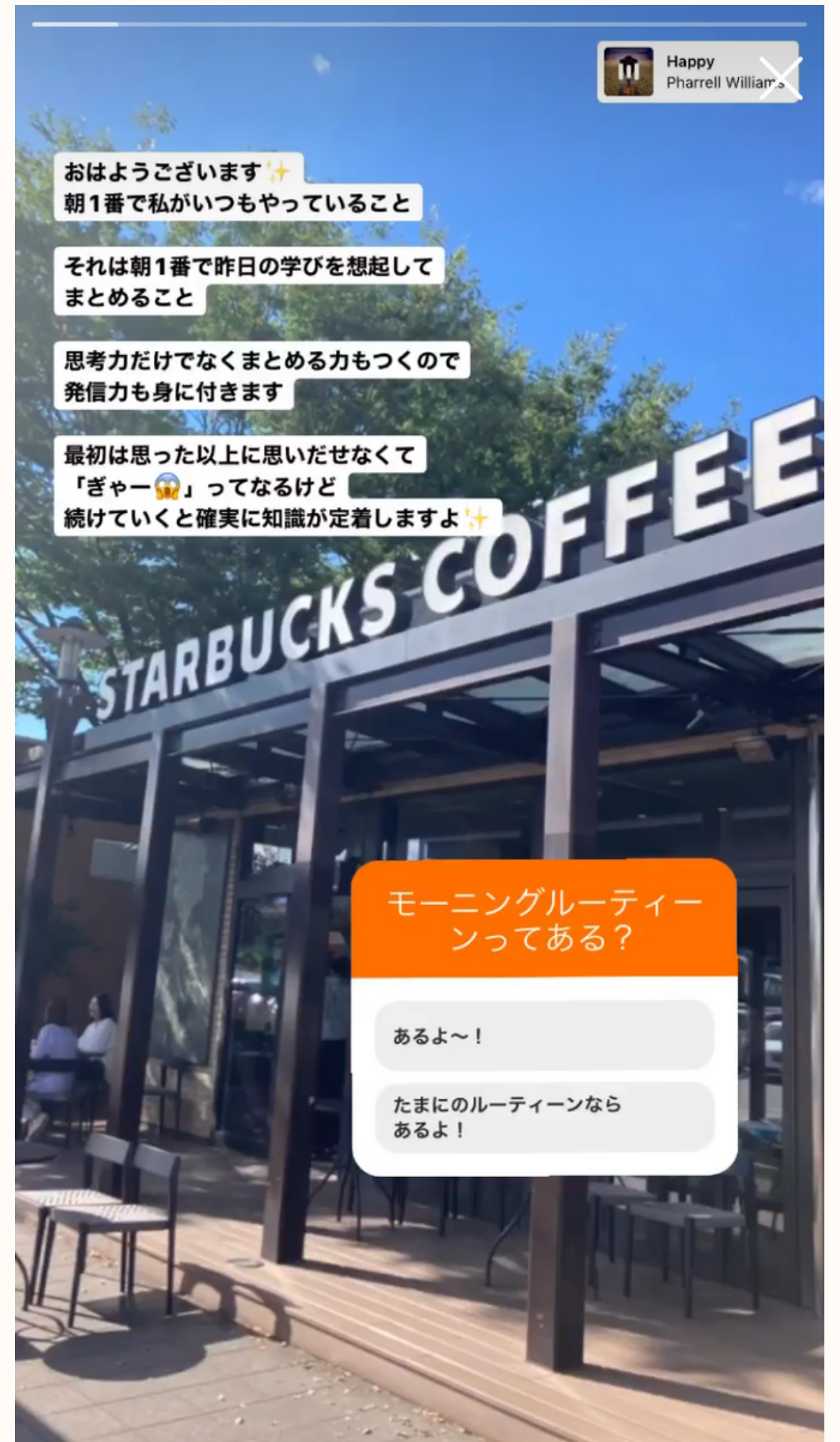
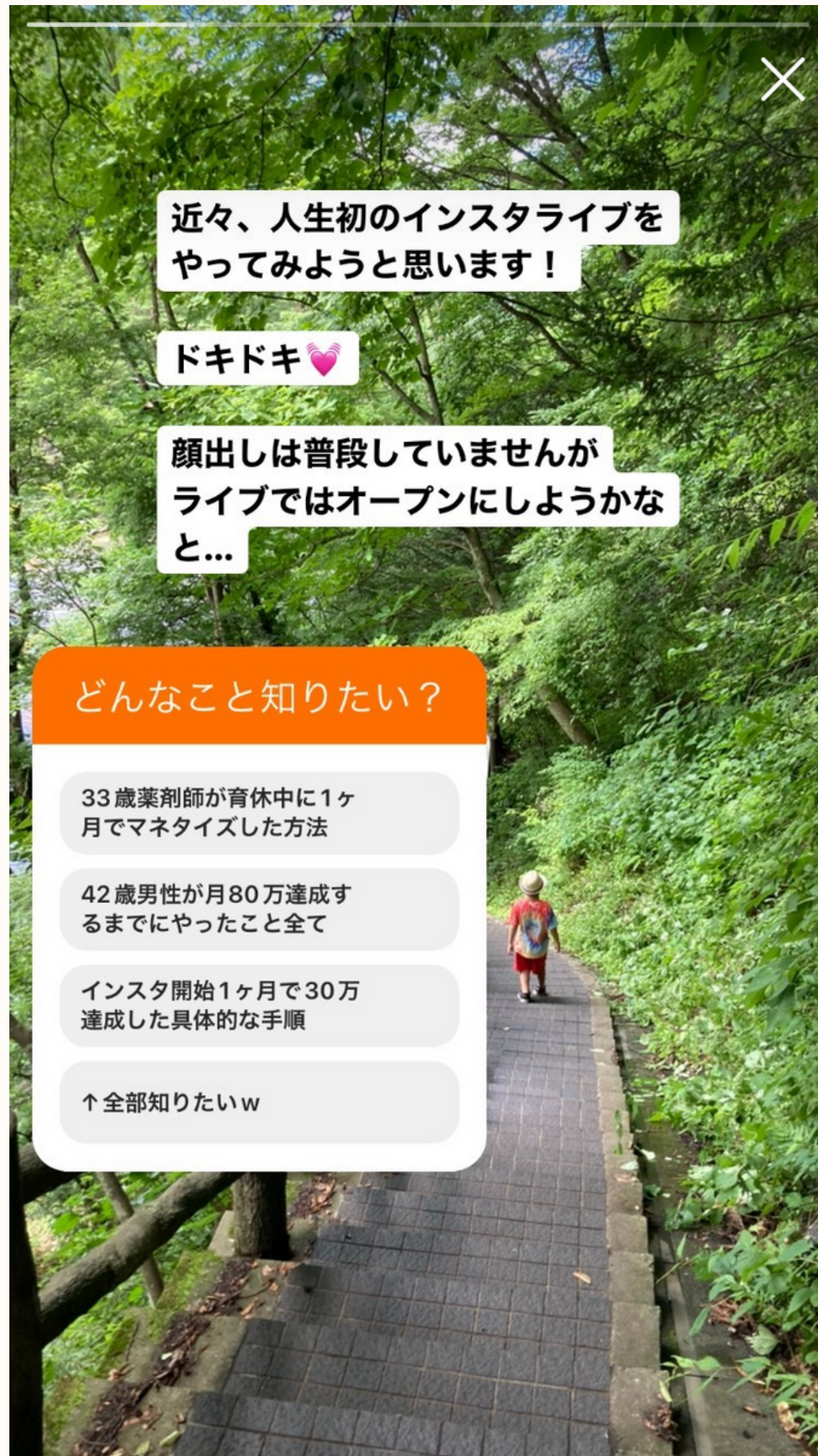
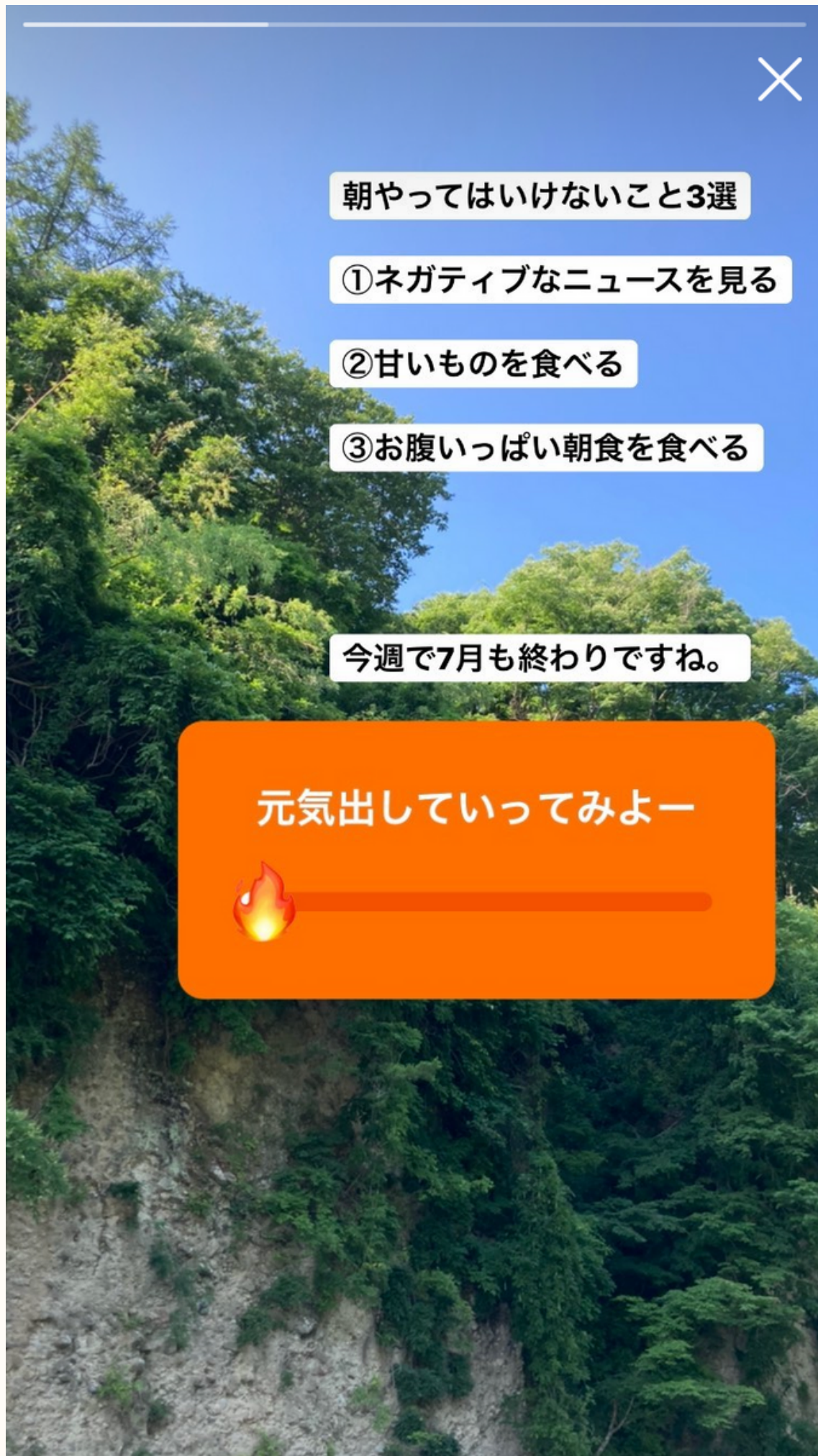
実績が小さいうちは【実績】をベースに発信するのではなく
【共感】をベースに発信するといいです。

始めたばかりだからこそ再現性を持ってもらいやすい。

「自分にはたいした実績もない…」と落ち込むのではなく
「わたしにもできそう」って思ってもらえれば
実績がちいさくても選んでもらえるのです。

【POINT 2】

リアクションをうながして
フォロワーさんとやりとりしよう



【POINT 3】

リアクションがあった人に
メッセージを送ろう



投稿者と閲覧者をチェック

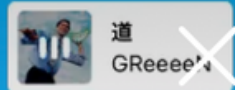
投稿者には紙飛行機マークで
メッセージを送り
コミュニケーションをとっていきましょう！

【POINT 4】

お客様の声や
感想をアップしよう

【POINT 5】

自分の価値観や
想いを伝えよう



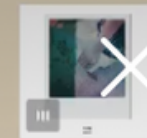
わたしは世の中のお母さんには
もっと自分の人生を楽しんでほしいなと思います。

副業を始める前までは、わたしは朝から晩まで働いて
保育参観にも顔を出せないくらい激務だった。

週末は1日中、1週間分の家事やって
自分の時間を楽しむ時間なんてほとんどなかった。

だからね。
ママになっても
いくつになっても

自分の時間も家族との時間も楽しめる
在宅ワークママを増やしたいな。



働くママこそ収入の柱は複数持っておくべき

もし明日会社をクビになったら？

もし旦那さんが働けなくなったら？

もし子供が長期で入院しなきゃいけなくなったら？

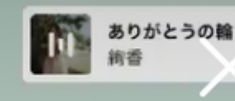
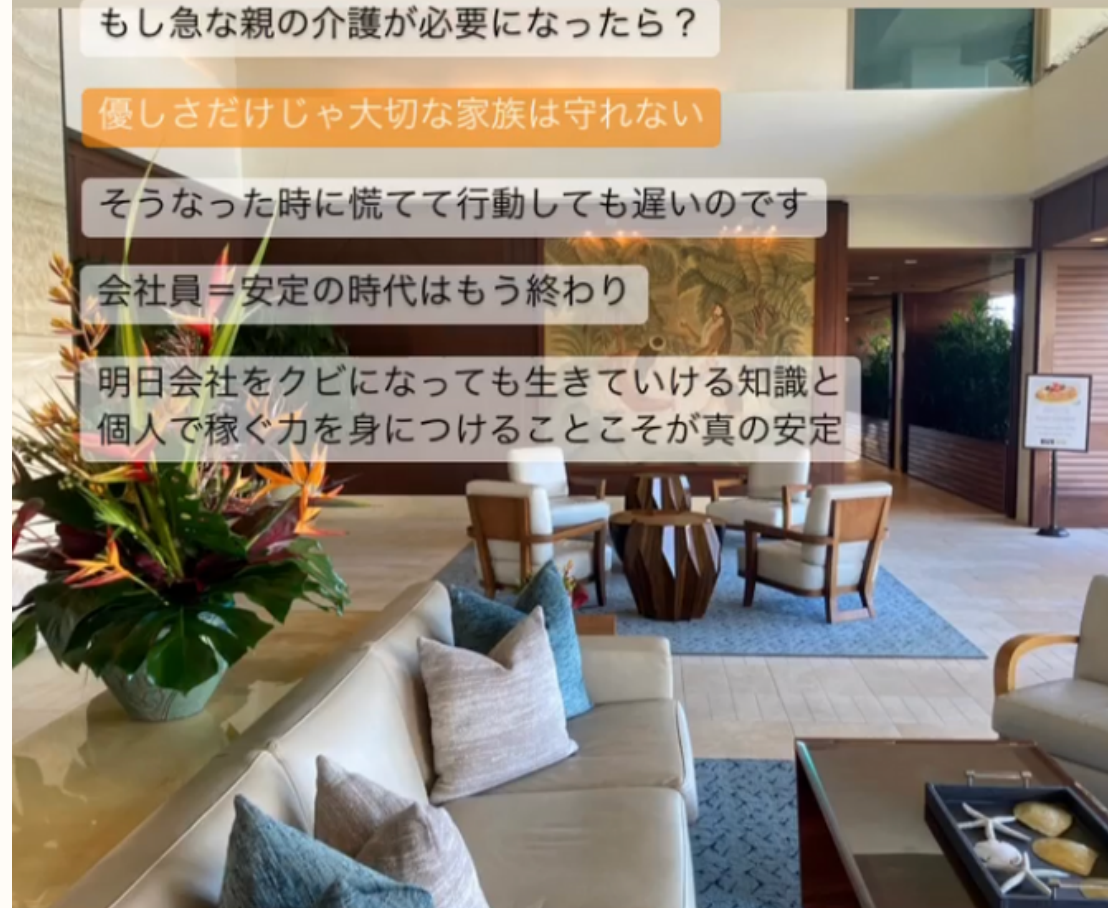
もし急な親の介護が必要になったら？

優しさだけじゃ大切な家族は守れない

そうなった時に慌てて行動しても遅いのです

会社員＝安定の時代はもう終わり

明日会社をクビになっても生きていける知識と
個人で稼ぐ力を身につけるこそが真の安定



よくね、小さな子供がいると
「今が大事な時期だから」って言われるけど

わたしは5年後も10年後も
ずーっとずーっと大事だよ

子育てに大事じゃない
時期なんてない



だったら1日でも早く
自力で稼ぐ力を身につけて

あとで思う存分子育てすればいい

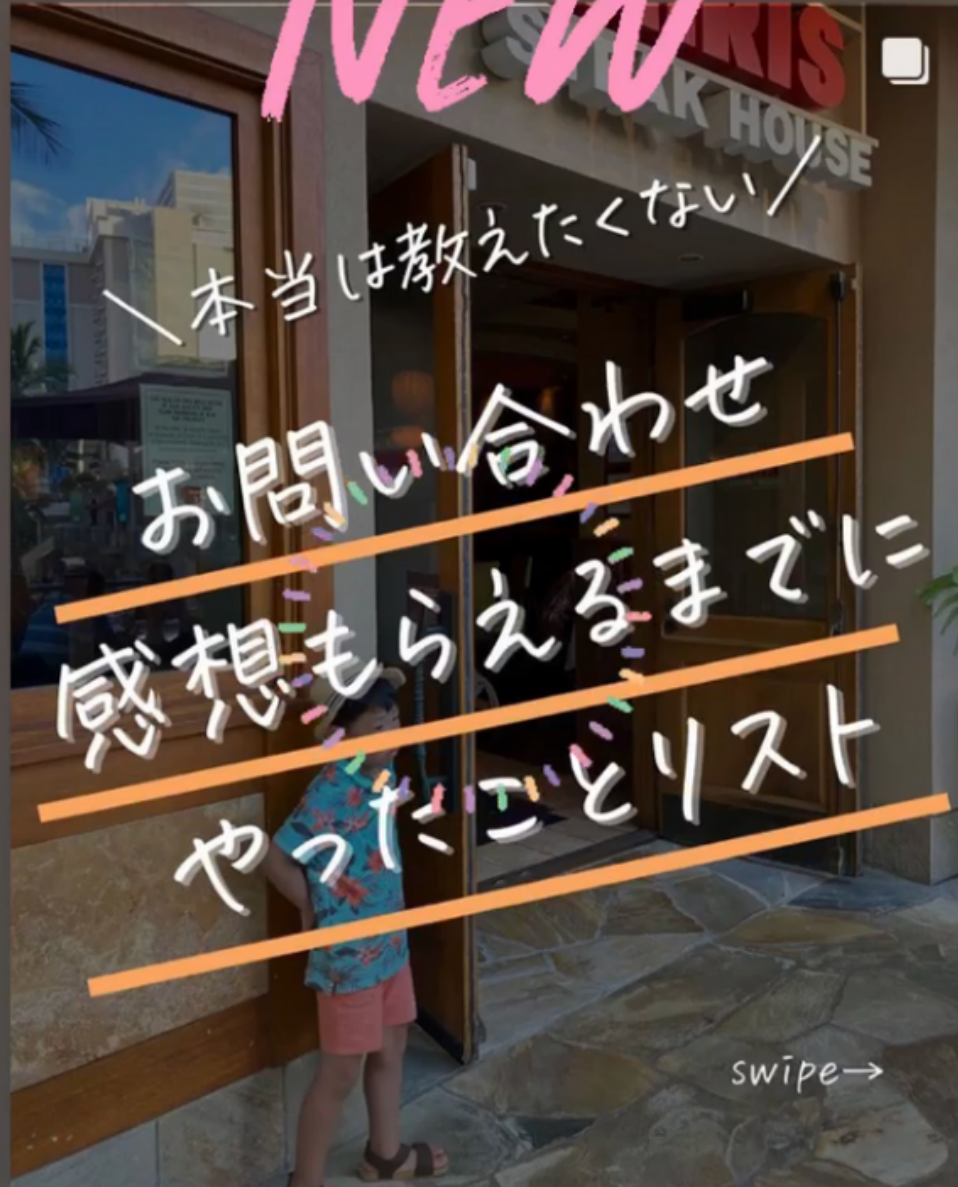
わたしは長期で考えてベストな選択をしたい

【POINT 6】

日々の投稿を
お知らせしよう



NEW



本当は教えたくない！

お問い合わせ
感想もらえるまでに
やったことリスト

swipe→

@happy_to_u2



インスタ始めて1ヶ月が経ちました！



ただの会社員ママが！

インスタ1ヶ月
が午った結果

TAP

@happy_to_u2



ストーリーズ 17時間

CHECK



100人見て分かった！

自己投資しても
稼げない人の
特徴5選

swipe→

@happy_to_u2

【POINT 7】

他メディアの紹介や
告知しよう

自己紹介しますね！
はっぴーと申します。

5歳の男の子と1歳の女の子なママです😊

もともとは仕事×家事×育児に追われ
自分のことはいつも後回し。

本当はママだって自分の時間を大切にしたいし
やりたいことに挑戦したい。

子供が生まれてからの働き方や生き方に
ずっと疑問をいっていました。

そんなとき。

自分の得意やスキを
仕事にできる働き方に
出会いました😊

もっと詳しく
知りたい人は
コチラから↓↓↓

🔗 30代ワーママがフリーランスになるまでの物語



1ヶ月でYouTube動画30本撮ってみた

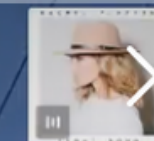
途中子供が体調崩して
撮影できなかった時もあったけど

最後まで完走できた理由はただ1つ！

お客様、お世話になっている経営者さん、
友人、子供に宣言したから

なかなか行動できない時は周りに宣言して
やる環境を作っちゃうのがオススメです

🔗 YOUTUBEを観る



ファイト・ソング
Rachel Platzer



**ストーリーをあげる
目的を理解しよう**

①認知（接触回数）

②ファン化

③誘導やお知らせ

ストーリーであげべき
具体的な内容

①気づきを与える（ノウハウ）

②憧れ

③共感

【まとめ】

- ① 価値のあるノウハウをアップしよう
- ② リアクションを促してやりとりをしよう
- ③ リアクションがあった人にメッセージを送ろう
- ④ お客様の声や感想をアップしよう
- ⑤ 自分の価値観や想いを伝えよう
- ⑥ 日々の投稿をお知らせしよう
- ⑦ 他メディアの紹介やお知らせをしよう