

はじめに

こんにちは!

売上に伸び悩む人の売上向上をサポートする SNS集客×ファン化の専門家 はっぴーです。

今回は今売上がある程度出ている方も、 伸び悩んでいる方も、

「あなたから買いたいです!」と

お客様から言っていただけるようになる マル秘テクニックを3つご紹介していきますね。 お客さんに感謝されながら 商品を手にとってもらえるように なるよ!



お客様になるまでの流れ

とその前に。

まずはインスタであなたのことを 知ってもらってから

実際にお客様になってもらうまでの おおまかな流れを見ていきましょう! ご成約までの全体像を掴むことが大事!



お客様になるまでの流れ

発見やハッシュタグから あなたの投稿を見つける 投稿を見て役に立ったなと思ったら プロフィールへ 知りたい情報が得られそうと思ったら フォロー 日々のストーリーズや投稿を見て もっと情報を受け取りたいと思ったら LINEへ登録

この導線を1つ1つ綺麗に 整えることが大事!



お客様になるまでの流れ

プレゼントの内容が良ければ さらにファン化 公式LINEで1対1でコミュニケーションや 追加で送られてくる動画を視聴 興味のある方に 個別相談のご案内 zoomでお悩み解決 必要があれば 商品やサービスのご案内、ご成約

次はどうやったら 「あなたから買いたいです!」と言われる ようになるのかについて解説していくよ!



①1対1のコミュニケーションをとろう

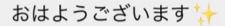
集客しなきゃって思うと 新規のフォロワーさんにどうしても 目がいきがち。

でも大事なのは <u>既存のフォロワーさんと</u> <u>1対1のコミュニケーションをとって</u> <u>関係を深めていくこと</u>なんです。

なぜなら人は関係ができていないと 商品やサービスを買いたいとは思わないから。

この信頼関係を築いていくためにも 日々のコミュニケーションはマスト! 次からは具体的にどんなやりとりを したらいいのか?見ていくよ!





初ライブ、ドキドキですね

・ 楽しみにしているので、

頑張ってください

・

ハッピーさんにとっても happyな1日に なりますように



さん、ありがとうございます **☆** 楽しみといってくださって嬉しいです ≅

後でストーリーズでも流しますが、 初ライブは明日の22:00から開催し ようかなと思っています 😂

もしお時間合えば、 さんのご参 加をお待ちしております 💞

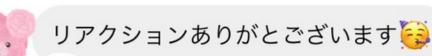
いつもありがとうございます 😂





この人のストーリーズにリアクションしました





神メンタルは読んだことあったんで すが、神モチベーションはまだよん だことないので、読んでみようと思 います!



こんな感じでお1人ずつ 丁寧に返していきます。

こういったやり取りはフォロワー数 が少ないうちだからこそ できること。

フォロワー数500人以下くらいまでは フォロワーの数より質を重視して 積極的にコミュニケーションを とっていくのが〇

2有料級の無料プレゼントで価値提供しよう

フォロワーさんはあなたの普段の発信を見て「もっとあなたから情報を受け取りたい!」 と思ってLINEに登録してくれたはず。

そこで受け取ったプレゼントが有料級だったら、「無料でこんなに有益なんだから 有料はもっといいに違いない!」となります。

目安としては 「ちょっと出しすぎたかな?」くらいがちょうどいいです。 先に与えるのが ビジネスの鉄則だね!



魅力的なプレゼントタイトルをつける

<u>『誰の』『どんな悩みを解決するのか』</u>が ひとめでわかるタイトルにするのがおすすめ!

- ・起業初心者でも1ヶ月で30万達成した方法
- ・初心者から始める即収益化までの完全ロードマップ
- ・お問い合わせが増えるインスタ運用マスター講座

\wedge

- ・副業の教科書
- ・インスタ運用の始め方
- ・起業マニュアル

タイトルが違うだけで LINE登録率は変わってくるよ!



質と量どちらも兼ね備えたプレゼントが◎

そこで必要になってくるのが 特典の『質』と『量』です。

<u>『インスタ初心者でもたった3ヶ月で50万達成できた方法』</u> <u>今だけ無料で7大特典プレゼント</u>

など、『7大特典』と一言加えるだけで 何も書いていないものに比べて お得な感じがしませんか?

『量』を増やすだけでも LINEへの登録率は変わってくるので ぜひやってみてくださいね。 もちろん『質』ありきだけど 『量』も大事だね!



③LINE登録後もコミュニケーションをとろう

LINEに登録してプレゼントをお渡ししたら そこでおしまい!ではもったいない。

その後も定期的に動画をお渡ししたり インスタライブのお知らせをしたりと LINEの中でもコミュニケーションを とっていきましょう。

これを最低でも週1のペースで やっていくとお問い合わせに つながりやすくなります。 継続的にLINEのやりとりをすることで さらにファン化していくよ!



商品やサービスのご案内

ここまでやり取りが進んだら あなたへの信頼もかなり貯まっているはず。

無料の個別相談や 1dayセミナーなどのご案内を LINEでお知らせし、

相手が興味を持ってくだされば 商品やサービスのご案内につなげていきます。 興味のある方にだけご案内するので 安心しておすすめできるね!



まとめ

お問い合わせ殺到/ あなたから買いたい!と言われる マル秘テクニック3選

- ①1対1のコミュニケーションをとろう
- 2 有料級の無料プレゼントで価値提供しよう
- ③LINE登録後もコミュニケーションをとろう

おわりに

最後まで読んでくださりありがとうございました。

プレゼントを読んでご質問などがあれば お気軽に公式LINEにメッセージくださいね。

また私のLINEでは、 年商5億円の経営者から現在進行形で学んでいる 最新のインスタ運用術や

私が600万円以上自己投資して学んだ知識を 配信していきます。

ぜひ楽しみにしていただけたら嬉しいです。

